

https://career.williamwalker.de/?post_type=jobs&p=115

Business Development Manager (m/w/d)

Über die Stelle:

Als Business Development Manager dreht sich dein kompletter Job um den Ausbau der William Walker Marken Welt. Gemeinsam mit der Geschäftsführung und dem Gründerteam, entwickelst du eine Zukunftsvision von William Walker und bist maßgeblich für die Umsetzung der gemeinsamen Ziele verantwortlich. Dabei geht es einerseits um den strategischen Ausbau des Produktportfolios und dem Aufbau weiterer erstklassiger Produzenten Beziehungen. Andererseits geht es um den Ausbau unseres nationalen und internationalen Vertriebsnetzwerks. Als Business Development Manager schaffst du es die große Vision in die dafür notwendigen Schritte zu übersetzen und auszuführen. Du bringst Struktur in das kreative Chaos und arbeitest fokussiert an den Prioritäten.

Welche Aufgaben auf dich warten:

- Analyse von Märkten, Geschäftsmodellen und Trends
- Kontaktaufbau zu neuen Partnern in den Bereichen Produktion, Retail und Dienstleistungen
- Entwicklung neuer Ideen und die begleitende Umsetzung von neuen Produkten für William Walker
- Ausbau des internationalen William Walker Händler Netzwerks
- Umsetzung verabschiedeter Projekte unter Einhaltung von Budget und Timing

Was wir von dir erwarten:

- Du hast ein abgeschlossenes Studium – vorzugsweise mit wirtschaftlichem Bezug – erfolgreich abgeschlossen
- Dein unternehmerisches und strukturiertes Denken, konntest du bereits mit Arbeitserfahrung im Bereich NB und Projektmanagement aufzeigen
- Du begeisterst dich für die Themen E-Commerce, Digitalisierung und Brand Building
- Führungsfähigkeiten, Empathie und die Motivation Sachen zu bewegen
- Du arbeitest selbstständig, strukturiert und bist ein Teamplayer
- Ausgezeichnete Organisations- und Zeitmanagementfähigkeiten
- Du bist lösungsorientiert
- Du sprichst und schreibst deutsch wie englisch fließend
- Idealerweise Erfahrung im Pet/Fashion Markt

Was wir dir bieten:

- Eine Premium Marke mit tollen Kunden und großartigem Potenzial
- Eigenverantwortliche Entwicklung und Umsetzung von Projekten
- Ein hungriges, motiviertes Team in lebhafter Atmosphäre
- Flache Hierarchien, schnelle Entscheidungen, Gespräche auf Augenhöhe
- Eigenverantwortliches Arbeiten mit hohem Gestaltungsspielraum für die Umsetzung deiner Ideen
- Ein cooles Büro in Hamburg Altona mit guter Verkehrsanbindung und Working from Home Option in der Google Workspace Umgebung

Unternehmen

lasting brands GmbH

Anstellungsart

Vollzeit

Startdatum

Sofort

Arbeitsort

Stresemannstraße 375 Haus 9,
22761, Hamburg, Hamburg,
Deutschland

Veröffentlicht

Mai 10, 2023

- Attraktive Benefits wie zum Beispiel Mitarbeiterrabatte, Team-Events, Free Drinks und besten Siebträger Espresso

Nichts wie los, wo darf ich unterschreiben?

Wenn du unser Business Development Manager werden willst, dann bewirb dich jetzt und schick deine Bewerbung an Alexander Vellguth (alexander@lastingbrands.com).

Bitte füge folgende Inhalte an deine Bewerbung: Lebenslauf, Zeugnisse, ein kurzes Motivationsschreiben und den möglichen Eintrittstermin.